

# KRYTERIA WYBORU

FUNDUSZ EKSPORTOWY - Granty dla MŚP  
z województwa kujawsko-pomorskiego

Toruń, 6 września 2019 r.



Fundusze  
Europejskie  
Program Regionalny



Rzeczpospolita  
Polska



Województwo  
Kujawsko-Pomorskie

Unia Europejska  
Europejski Fundusz  
Rozwoju Regionalnego



# Kryteria wyboru projektu – STRATEGIA

## B. Kryteria merytoryczne – dostępne:

- B.1** Kwalifikowalność wnioskodawcy – MŚP
- B.2** Zgodność z typami projektów – strategia
- B.3** Zgodność z prawem pomocy *de minimis*
- B.4** Wskaźniki realizacji celów projektu

# Kryteria wyboru projektu – STRATEGIA

## **B. Kryteria merytoryczne – dostępne:**

**B.5** Startujący eksporter

**B.6** Potencjał przedsiębiorcy

**B.7** Posiada w ofercie co najmniej 1 produkt , który ma potencjał sprzedażowy na nowym rynku zagranicznym

**B.8** Zmiany procesowe

## B. Kryteria merytoryczne – dostępne

### B.1 Kwalifikowalność wnioskodawcy – mikro, małe, średnie przedsiębiorstwo:

Wniosek - sekcja I.2

Kategoria	Zatrudnienie	Roczny obrót	Roczna suma bilansowa
mikro	< 10	i ≤ 2 mln EUR	lub ≤ 2 mln EUR
małe	< 50	i ≤ 10 mln EUR	lub ≤ 10 mln EUR
średnie	< 250	i ≤ 50 mln EUR	lub ≤ 43 mln EUR

# Wniosek - sekcja I.2

## I.2. Status wnioskodawcy (Kryterium B.1)

Na dzień składania wniosku wnioskodawca zgodnie z Rozporządzeniem Komisji (UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznającym niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu oświadcza, że jest przedsiębiorcą

Mikro	Małym	Średnim
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

## B. Kryteria merytoryczne – dostępne

### B.2 Zgodność z typami projektów przewidzianymi do wsparcia:

Wniosek - sekcja **II.4**: zaznacz TAK strategia

Wniosek - sekcja **X** harmonogram: zaznacz Zadanie 1

### B.4 Wskaźniki realizacji celów projektu, B.8 Zmiany procesowe:

Wniosek - sekcja **IX**: zaznacz TAK

produkt: strategia internacjonalizacji działalności gospodarczej

rezultat: wdrożenie zmian procesowych wynikających z opracowanej w ramach projektu strategii internacjonalizacji

# B. Kryteria merytoryczne – dostępne

## B.3 Zgodność z prawem pomocy de minimis:

Wniosek - sekcja **Oświadczenie pkt. 4:**

- limit 200 000 euro dla jednego przedsiębiorstwa (transport drogowy towarów 100 000 euro)
- pomoc *de minimis* lub pomoc publiczna inna otrzymana w odniesieniu do tych samych wydatków kwalifikowalnych
- pomoc wywozowa

# Oświadczenia

4. Oświadczam, że projekt jest zgodny z właściwymi przepisami prawa unijnego i krajowego, w szczególności pomoc publiczna występująca w projekcie jest zgodna z rozporządzeniem KE nr 1407/2013 oraz z przepisami rozporządzenia Ministra Infrastruktury i Rozwoju z dnia 19 marca 2015 r. w sprawie udzielania pomocy de minimis w ramach regionalnych programów operacyjnych na lata 2014-2020 (Dz. U. poz. 488 z późn. zm.), a przedmiot projektu nie wchodzi w zakres niedozwolonej pomocy wywozowej.



# B. Kryteria merytoryczne – dostępne

## B.3 Zgodność z prawem pomocy de minimis:

Wniosek - sekcja **Oświadczenie pkt. 4:**

- limit 200 000 euro dla jednego przedsiębiorstwa (transport drogowy towarów 100 000 euro)
- pomoc *de minimis* lub pomoc publiczna inna otrzymana w odniesieniu do tych samych wydatków kwalifikowalnych
- pomoc wywozowa

Wniosek  
sekcja **XIII**

# Wniosek sekcja XIII

## XIII. OTRZYMANA POMOC ORAZ POWIĄZANIE PROJEKTU (kryterium B.3)

**Kwota pomocy de minimis, de minimis w rolnictwie i rybołówstwie uzyskanej przez wnioskodawcę (jako jednego przedsiębiorcę w rozumieniu art. 2 ust. 2 rozporządzenia Komisji (UE) nr 1407/2013 z dnia 18 grudnia 2013 r. w sprawie stosowania art. 107 i 108 Traktatu o funkcjonowaniu Unii Europejskiej do pomocy de minimis (Dz. Urz. UE L 352 z 24.12.2013) w ciągu bieżącego roku i 2 poprzednich lat podatkowych wynosi (w EUR)**

**Pomoc de minimis otrzymana w odniesieniu do tych samych wydatków kwalifikowalnych związanych z projektem, którego dotyczy wniosek**

TAK

NIE

Jeżeli wybrana została opcja „Tak” należy dodatkowo podać następujące informacje

Łączna kwota tej pomocy (w PLN)

Rodzaje wydatków kwalifikowalnych związanych z projektem, którego dotyczy wniosek, objętych tą pomocą

**Pomoc publiczna inna niż de minimis otrzymana w odniesieniu do tych samych wydatków kwalifikowalnych związanych z projektem, którego dotyczy wniosek**

TAK

NIE

Jeżeli wybrana została opcja „Tak” należy dodatkowo podać następujące informacje

Łączna kwota tej pomocy (w PLN)

Rodzaje wydatków kwalifikowalnych związanych z projektem, którego dotyczy wniosek, objętych tą pomocą

# Wniosek sekcja XIII

## XIII. OTRZYMANA POMOC ORAZ POWIĄZANIE PROJEKTU (kryterium B.3)

**Kwota pomocy de minimis, de minimis w rolnictwie i rybołówstwie uzyskanej przez wnioskodawcę (jako jednego przedsiębiorcę w rozumieniu art. 2 ust. 2 rozporządzenia Komisji (UE) nr 1407/2013 z dnia 18 grudnia 2013 r. w sprawie stosowania art. 107 i 108 Traktatu o funkcjonowaniu Unii Europejskiej do pomocy de minimis (Dz. Urz. UE L 352 z 24.12.2013) w ciągu bieżącego roku i 2 poprzednich lat podatkowych wynosi (w EUR)**

- ✓ jedno przedsiębiorstwo – uwzględnienie pomocy otrzymanej przez podmioty powiązane
- ✓ SUDOP

# B. Kryteria merytoryczne – dostępne

## B.3 Zgodność z prawem pomocy de minimis:

Wniosek - sekcja **Oświadczenie pkt. 4:**

- limit 200 000 euro dla jednego przedsiębiorstwa (transport drogowy towarów 100 000 euro)
  - pomoc *de minimis* lub pomoc publiczna inna otrzymana w odniesieniu do tych samych wydatków kwalifikowalnych
  - pomoc wywozowa
- Wniosek sekcja **XIII**
- Wniosek - sekcja **IV, VI, VIII**

# Wniosek - sekcja IV

## IV. Krótki opis działalności

- a) zakres działalności produkcja/usługi, reprezentowana branża,
- b) rynki, na których obecnie działa przedsiębiorstwo (krajowy plus ewentualne dotychczasowe doświadczenia związane z rynkami zagranicznymi),
- c) jeśli wnioskodawca wykazał eksport w sekcji V, należy wymienić grupy produktowe i kraje, do których nastąpiła ich sprzedaż,**
- d) kluczowe produkty lub usługi w ofercie wraz z ich krótką charakterystyką,
- e) główne segmenty aktualnych odbiorców produktów/usług,
- f) potrzeby odbiorców, które produkty/usługi zaspokajają,
- g) krótka historia funkcjonowania (m.in. kiedy została rozpoczęta działalność, jak przebiegał rozwój).

# Wniosek - sekcja VI

## VI. PRODUKTY WNIOSKODAWCY O POTENCJALE EKSPORTOWYM

Nazwa lub rodzaj produktu, który ma potencjał sprzedażowy na nowym rynku zagranicznym

Numer kodu PKD działalności, której dotyczy produkt

Opis produktu i jego struktury marketingowej (jego istota/podstawowy pożytek, jak i zestaw cech szczególnych składający się na jego wizerunek rynkowy)

Sposób wytwarzania wyrobu/świadczenia usługi

Dotychczasowe rynki zbytu produktu wraz z poziomem sprzedaży (czy produkt jest w ofercie handlowej wnioskodawcy)

mając na uwadze okres 3 ostatnich lat wymień wszystkie rynki zbytu

# Wniosek - sekcja VIII

## VIII. Planowane rynki docelowe internacjonalizacji

Kraje – **maksymalnie 5**

wraz z uzasadnieniem - na jakiej podstawie twierdzi się, że dany rynek/ryniki mogą być atrakcyjne?

# Pomoc wywozowa

Pomoc bezpośrednio związaną z:

- ilością wywożonych produktów,
- tworzeniem i prowadzeniem **sieci dystrybucyjnej**,
- innymi **wydatkami bieżącymi** związanymi z prowadzeniem działalności eksportowej.

**Rynek geograficzny a Rynek produktowy**



# Pomoc wywozowa

**Osobny rynek produktowy** – rynek produktów różniących się znacząco od aktualnie dostępnych pod względem:

- wydajności, zasięgu, zdolności stworzenia rynku masowego,
- ceny lub jakości z punktu widzenia odpowiednio poinformowanego nabywcy.

Produkty są podobne, należące do tego samego rynku produktowego, komplementarne, a **planowane do poniesienia koszty będą również służyły już oferowanemu na danym rynku produktowi** – udzielenie pomocy jest niedozwolone.

# B. Kryteria merytoryczne – dostępne

## B.5 Startujący eksporter:

Wniosek - sekcja II.5, V:

Przedsiębiorstwo,  
którego udział przychodów z eksportu,  
w stosunku do osiągniętych w tym samym okresie przychodów  
z działalności gospodarczej,  
w okresie ostatnich 3 zamkniętych lat obrachunkowych,  
w żadnym z tych lat nie przekroczył 10%.

# Wniosek - sekcja II.5, V

## V. DZIAŁALNOŚĆ EKSPORTOWA WNIOSKODAWCY

**Eksport** – rozumiany jako sprzedaż towarów i usług wytworzonych w Polsce zagranicznemu odbiorcy, **niezależnie od tego, czy rynek zbytu znajduje się na terytorium Unii Europejskiej, czy poza nią.**

Rok	Kwota przychodów	w tym ze z eksportu	Udział (%) przychodów Wnioskodawcy z eksportu w stosunku do sumy przychodów z działalności gospodarczej (kryterium B.5 i C.2)
trzeci zamknięty rok obrotowy poprzedzający rok złożenia wniosku			
drugi zamknięty rok obrotowy poprzedzający rok złożenia wniosku			
zamknięty rok obrotowy poprzedzający rok złożenia wniosku			

# Wniosek - sekcja II.5, V

**Jeżeli działa krócej niż 3 lata obrachunkowe,**

**status startującego eksportera należy analizować za okres prowadzenia działalności.**

Rok	Kwota przychodów	w tym z eksportu	Udział (%) przychodów Wnioskodawcy z eksportu w stosunku do sumy przychodów z działalności gospodarczej (kryterium B.5 i C.2)
I kwartał <b>bieżącego roku obrachunkowego</b> (dotyczy wnioskodawców działających krócej niż 3 lata)			
II kwartał bieżącego roku obrachunkowego (dotyczy wnioskodawców działających krócej niż 3 lata)			
III kwartał bieżącego roku obrachunkowego (dotyczy wnioskodawców działających krócej niż 3 lata)			

# Kryteria merytoryczne – dostępne

## B.6 Potencjał przedsiębiorcy:

Wniosek - sekcja VII:

- ✓ kluczowi dostawcy i podwykonawcy są w stanie zwiększyć dostawy,
- ✓ zasoby finansowe pozwolą znacznie zwiększyć produkcję bez utracenia płynności finansowej,
- ✓ zasoby ludzkie zabezpieczą zwiększenie skali działalności.

# Wniosek - sekcja VII

## VII. POTENCJAŁ INSTYTUCJONALNY WNIOSKODAWCY DO INTERNACJONALIZACJI (kryterium B.6)

### Zasoby finansowe pozwalające znacznie zwiększyć produkcję bez utracenia płynności finansowej

źródła finansowania wydatków - środki własne, dotacja, pożyczka, kredyt  
jeśli środki własne – kwota, charakter (z zysków, dokapitalizowanie)  
jeśli kredyt/pożyczka – kwota, charakter (komercyjny, preferencyjny)

### Zasoby ludzkie zabezpieczające zwiększenie skali działalności

zabezpieczone lub wzrost zatrudnienia

### Kluczowi dostawcy i podwykonawcy będący w stanie zwiększyć dostawy w odniesieniu do produktu, który ma potencjał sprzedażowy na nowym rynku zagranicznym (jeśli więcej niż jeden produkt – osobny opis odnośnie każdego produktu wskazanego w tabeli VI)

- czy dotychczasowi dostawcy/podwykonawcy mogą zwiększyć dostawy/ zakres usług
- czy dysponuje substytucyjnymi dostawcami, podwykonawcami
- wymień aktualnych, kluczowych partnerów (podwykonawcy, partnerzy w zakresie logistyki, outsourcing siły roboczej itp.)

# Kryteria merytoryczne – dostępne

**B.7 Wnioskodawca posiada w ofercie co najmniej jeden produkt, który ma potencjał sprzedażowy na nowym rynku zagranicznym:**

Wniosek - sekcja VI, załączniki

# Wniosek - sekcja VI, załączniki

## VI. PRODUKTY WNIOSKODAWCY O POTENCJALE EKSPORTOWYM (kryterium B.7)

Numer kodu PKD działalności, której dotyczy produkt

### Opis produktu i jego struktury marketingowej

istota/podstawowy pożytek (kluczowe cechy/funkcjonalności, które mają pozwolić na sukces na nowych rynkach), zestaw cech szczególnych składający się na jego wizerunek rynkowy

### Sposób wytwarzania wyrobu/świadczania usługi

### Dotychczasowe rynki zbytu produktu wraz z poziomem sprzedaży

mając na uwadze okres 3 ostatnich lat

- ✓ krajowe i zagraniczne rynki zbytu, w tym kraje będące członkiem Unii Europejskiej oraz niebędące członkiem Unii Europejskiej, w których wnioskodawca prowadzi/prowadził sprzedaż towaru/usługi,
- ✓ rok zaistnienia towaru/usługi w ofercie handlowej wnioskodawcy,
- ✓ poziom sprzedaży,
- ✓ numer załączonej **FAKTURY SPRZEDAŻY**.



# Wniosek - załączniki

## Faktura sprzedaży (kryterium B.7)

- ✓ Kopia potwierdzona za zgodność z oryginałem
- ✓ Z treści musi jednoznacznie wynikać, że dotyczy produktu VI.6.1 lub VI.6.2

# Kryteria wyboru projektów – STRATEGIA

## C. Kryteria merytoryczne - punktowe:

**C. 1** Inteligentne **specjalizacje** regionu – 3 pkt.,

**C. 2** Udział **przychodów z eksportu** – max. 10 pkt.,

**C. 3** Przedsiębiorstwo **odpryskowe** – 2 pkt.

## C. Kryteria merytoryczne – punktowe

### C.1 Projekt wpisuje się w Regionalną Strategię Innowacji Województwa Kujawsko-Pomorskiego na lata 2014-2020:

Wniosek - sekcja VI

Liczba punktów: **0 albo 3** z 15

# Wniosek - sekcja VI

## VI. PRODUKTY WNIOSKODAWCY O POTENCJALE EKSPORTOWYM

**6.1 Produkt główny** - Nazwa lub rodzaj produktu, który ma potencjał sprzedażowy na nowym rynku zagranicznym

Numer kodu PKD działalności, której dotyczy produkt (**kryterium A.1 i C.1**)

**Opis produktu i jego struktury marketingowej** (jego istota/podstawowy pożytek, jak i zestaw cech szczególnych składający się na jego wizerunek rynkowy)

**Sposób wytwarzania wyrobu/świadczenia usługi**

Dotychczasowe rynki zbytu produktu wraz z poziomem sprzedaży (czy produkt jest w ofercie handlowej wnioskodawcy)

# Wniosek sekcja I.10, sekcja VI

I.9. Numer kodu PKD przeważającej działalności wnioskodawcy

**I.10. Numer kodu PKD działalności, której dotyczy projekt (kryterium A.1)**

Spójny z VI.6.1

## VI. PRODUKTY WNIOSKODAWCY O POTENCJALE EKSPORTOWYM

**6.1 Produkt główny** - Nazwa lub rodzaj produktu, który ma potencjał sprzedażowy na nowym rynku zagranicznym

**Numer kodu PKD działalności, której dotyczy produkt (kryterium A.1 i C.1)**

Jeden kod

**6.2 Produkt nr 2 (jeśli dotyczy)** - nazwa lub rodzaj produktu, który ma potencjał sprzedażowy na nowym rynku zagranicznym ~~(jeśli więcej niż jeden produkt – należy powielić tabelę)~~

**Numer kodu PKD działalności, której dotyczy produkt (kryterium A.1)**

Jeden kod

# Wniosek - sekcja VI

## VI. PRODUKTY WNIOSKODAWCY O POTENCJALE EKSPORTOWYM

**Inteligentne specjalizacje województwa kujawsko-pomorskiego, w które wpisuje się produkt stanowiący główny przedmiot ekspansji międzynarodowej w ramach projektu**

**Nie dotyczy**

**Zdrowa i bezpieczna żywność**

- Technologie informacyjno-komunikacyjne
- Ekoinnowacje
- Automatyka przemysłowa

**Zdrowie i turystyka zdrowotna**

- Technologie informacyjno-komunikacyjne
- Ekoinnowacje
- Automatyka przemysłowa

**Zaawansowane materiały i narzędzia**

- Technologie informacyjno-komunikacyjne
- Ekoinnowacje
- Automatyka przemysłowa

**Transport i mobilność**

- Technologie informacyjno-komunikacyjne
- Ekoinnowacje
- Automatyka przemysłowa

**Dziedzictwo kulturowe i przemysły kreatywne**

- Technologie informacyjno-komunikacyjne
- Ekoinnowacje
- Automatyka przemysłowa

**Uzasadnienie:**

# Kryteria merytoryczne – punktowe

## C.1 Projekt wpisuje się w Regionalną Strategię Innowacji Województwa Kujawsko-Pomorskiego na lata 2014-2020:

- ✓ jedna specjalizacja oparta na wartościach
- ✓ bezpośrednio lub za pośrednictwem jednej specjalizacji horyzontalnej
- ✓ zał. 8 wykaz branż + zał. 8b opis inteligentnych specjalizacji

# C. Kryteria merytoryczne – punktowe

## C.2 Udział przychodów z eksportu:

Wniosek - sekcja V

Liczba punktów: od **0** do **10** z 15

Gdy w żadnym z 3 lat nie przekroczył wskazanych pułapów:

- powyżej 8% do 10% - 0 pkt
- powyżej 6% do 8% - 2 pkt
- powyżej 4% do 6% - 5 pkt
- powyżej 2% do 4% - 8 pkt
- od 0% do 2% - 10 pkt.



# Wniosek - sekcja V

## V. DZIAŁALNOŚĆ EKSPORTOWA WNIOSKODAWCY

**Eksport** – rozumiany jako sprzedaż towarów i usług wytworzonych w Polsce zagranicznemu odbiorcy, **niezależnie od tego, czy rynek zbytu znajduje się na terytorium Unii Europejskiej, czy poza nią.**

Rok	Kwota przychodów	w tym ze z eksportu	Udział (%) przychodów Wnioskodawcy z eksportu w stosunku do sumy przychodów z działalności gospodarczej (kryterium B.5 i C.2)
trzeci zamknięty rok obrachunkowy poprzedzający rok złożenia wniosku			
drugi zamknięty rok obrachunkowy poprzedzający rok złożenia wniosku			
zamknięty rok obrachunkowy poprzedzający rok złożenia wniosku			

# Wniosek - sekcja V

**Jeżeli działa krócej niż 3 lata obrachunkowe,**

status startującego eksportera **należy analizować za okres prowadzenia działalności.**

Rok	Kwota przychodów	w tym z eksportu	Udział (%) przychodów Wnioskodawcy z eksportu w stosunku do sumy przychodów z działalności gospodarczej (kryterium B.5 i C.2)
I kwartał <b>bieżącego roku obrachunkowego</b> (dotyczy wnioskodawców działających krócej niż 3 lata)			
II kwartał bieżącego roku obrachunkowego (dotyczy wnioskodawców działających krócej niż 3 lata)			
III kwartał bieżącego roku obrachunkowego (dotyczy wnioskodawców działających krócej niż 3 lata)			

# C. Kryteria merytoryczne – punktowe

## C.3 Przedsiębiorstwo odpryskowe:

Wniosek - sekcja I.3

Liczba punktów: **0** albo **2** z 15

# Wniosek - sekcja I.3

**I.3. Wnioskodawca będący przedsiębiorstwem odpryskowym uczelni lub instytutu naukowego Polskiej Akademii Nauk z siedzibą/oddziałem/filią na terenie województwa kujawsko-pomorskiego (kryterium C.3)**

SPIN OFF

TAK     NIE

SPIN OUT

TAK     NIE

Uzasadnienie (jeśli dotyczy)

--

# SPIN OFF

- Spółka prawa handlowego, w której spółka celowa, utworzona przez uczelnię lub instytut naukowy PAN (z siedzibą/ oddziałem/ filią na terenie WKP) w celu komercjalizacji wyników badań naukowych, posiada swoje udziały.
- Przedsiębiorstwo, w którym uczelnia niepubliczna z WKP posiada bezpośrednio swoje udziały, o ile celem działania przedsiębiorstwa jest wdrażanie bezpośrednio na rynku wyników prac B+R poprzez oferowanie usług lub towarów opartych na wynikach tych prac.

# SPIN OFF - wniosek - sekcja I.3 uzasadnienie

Związany z uczelnią publiczną lub instytutem naukowym PAN:

1. nazwa udziałowca Wnioskodawcy, który jest jednocześnie spółką celową utworzoną przez uczelnię lub instytut naukowy Polskiej Akademii Nauk w celu komercjalizacji wyników badań naukowych,
2. nazwa i adres tej uczelni lub instytutu naukowego Polskiej Akademii Nauk, który utworzył ww. spółkę celową.

# SPIN OFF - wniosek - sekcja I.3 uzasadnienie

Związany z uczelnią niepubliczną:

1. nazwa i adres uczelni niepublicznej posiadającej bezpośrednio swoje udziały w przedsiębiorstwie Wnioskodawcy,
2. informacja, czy celem działania przedsiębiorstwa jest wdrażanie bezpośrednio na rynku wyników prac B+R poprzez oferowanie usług lub towarów opartych na wynikach tych prac.

# SPIN OUT

- Spółka prawa handlowego, w której pracownik naukowy lub naukowo-dydaktyczny, będący w stosunku pracy z uczelnią lub instytutem naukowym PAN z siedzibą/ oddziałem/filią w WKP, posiada swoje udziały.  
Spółka jest związana z ww. uczelnią umową w zakresie wykorzystania wyników prac intelektualnych.



# SPIN OFF - wniosek - sekcja I.3 uzasadnienie

1. imię i nazwisko udziałowca Wnioskodawcy, który jest jednocześnie pracownikiem naukowym lub naukowo-dydaktycznym uczelni lub instytutu naukowego PAN,
2. nazwa i adres tej uczelni lub instytutu naukowego PAN, z którym ww. udziałowiec jest w stosunku pracy,
3. informacja, czy Wnioskodawca jest związany z ww. uczelnią lub instytutem naukowym umową w zakresie wykorzystania wyników prac intelektualnych.

# FUNDUSZ EKSPORTOWY

Magdalena.Kruk@tarr.org.pl

tel.: 56 69 95 484



Toruńska Agencja  
Rozwoju Regionalnego S.A.

# KRYTERIA WYBORU

FUNDUSZ EKSPORTOWY - Granty dla MŚP  
z województwa kujawsko-pomorskiego

Toruń, 6 września 2019 r.



**Fundusze Europejskie**  
Program Regionalny



**Rzeczpospolita  
Polska**



**Województwo  
Kujawsko-Pomorskie**

**Unia Europejska**  
Europejski Fundusz  
Rozwoju Regionalnego

