



Nawiązywanie stosunków handlowych na rynku Wielkiej Brytanii.

Spotkanie informacyjne dla przedsiębiorców.

27 stycznia 2015r. Toruński Park Technologiczny, ul. Włocławska 167, budynek A

PROGRAM SPOTKANIA

10:00 – 10:30	Rejestracja uczestników / kawa na powitanie.
10:30 – 10:45	Wstęp i powitanie gości.
10:45 – 11:15	Oczekiwania regionalnych MŚP względem rynku brytyjskiego – panel dyskusyjny. Moderator: Michał Dembiński, Główny Doradca, Brytyjsko-Polska Izba Handlowa
11:15 – 12:00	Ogólna charakterystyka rynku brytyjskiego. - Podstawowe dane dotyczące Wielkiej Brytanii, omówienie poszczególnych działów gospodarki. - Branże perspektywiczne na rynku brytyjskim. Michał Dembiński, Główny Doradca, Brytyjsko-Polska Izba Handlowa
12:00 – 12:30	Wsparcie dla regionalnych eksporterów poprzez działania Enterprise Europe Network. Katarzyna Urbanowicz, Enterprise Europe Network Toruń
12:30 – 12:45	Brunch.
12:45 – 13:15	Warunki dostępu do rynku brytyjskiego. - Prawo i przepisy celne. - Pozataryfowe ograniczenia w obrocie handlowym, - Budowanie zaufania w relacjach z kontrahentem z Wlk. Brytanii. Praktyczne wskazówki dla przedsiębiorców planujących współpracę z Wlk. Brytanią. - Jak jest spostrzegana marka Polska w Wlk. Brytanii? - Zamówienia publiczne – warto startować w przetargach! Michał Dembiński, Główny Doradca, Brytyjsko-Polska Izba Handlowa
13:15 – 13:45	Krok dalej niż eksport – otwarcie działalności w Wielkiej Brytanii. Anna Rosłonec, Investment Adviser, UK Trade & Investment
13:45 – 13:50	Podsumowanie i zakończenie spotkania.